

Im Auftrag eines Mandanten suchen wir für die Schweiz zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Accountmanager (w/m/d)

IT-Lösungen

Aufgaben:

- Vertrieb unserer IT- Dienstleistungen und Abschluss von Service- und Dienstleistungsverträgen
- Eigenverantwortliche Betreuung, Akquisition und Entwicklung von Key Accounts
- Leitung Ihrer Vertriebsregion mit voller Umsatzverantwortung
- Vertriebsorientierte Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Unternehmensziele
- Planung und Durchführung von Akquisitionsaktionen zur Neukundengewinnung
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Bearbeitung der Interessentenanfragen
- Organisation und Durchführung von Präsentationen bei Interessenten und Kunden
- Erstellung von Angeboten inklusive Preisfindung und Verfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Teilnahme an Messen und sonstigen Events

Fachliche Anforderungen:

- Mehrjährige Erfahrung als erfolgreicher Account Manager im IT-Vertrieb
- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Berufsausbildung
- Gute Netzwerke und Kundenzugänge

Wenn Sie eine äußerst interessante Karrierechance suchen, dann bewerben Sie sich am besten noch heute. Bitte mit Angabe der Verfügbarkeit und Ihrer Rahmenbedingungen.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an die beauftragte Personalberatung: Bewerbung@luck-regitz.ch

Für Fragen stehen Ihnen Frau Christiane Luck und Herr Ralph Regitz gerne zur Verfügung.

Ihr Luck Regitz Consulting Team

LUCK REGITZ CONSULTING

Personal- und Unternehmensberatung

Gütschstrasse 24d, 6442 Gersau

Telefon +41 (0) 41 828 2370

www.luck-regitz.ch